



Aufsteigen

Der Mobile Vertrieb der Deutschen Bank – Ihr Weg in die erfolgreiche Selbstständigkeit.

Machen Sie den nächsten Schritt und werden Sie Teil des Mobilien Vertriebs der Deutschen Bank. Als selbstständiger Finanzberater (w/m) profitieren Sie von unserer Erfahrung, unserer Unterstützung und besten organisatorischen Rahmenbedingungen. Stellen Sie die Weichen für Ihren Erfolg und gestalten Sie darüber hinaus selbst Ihre tägliche Arbeitszeit. Das ist Ihre Chance.

Selbstständiger Finanzberater Mobiler Vertrieb (w/m) Bankkaufmann / Versicherungskaufmann

Görlitz, Bautzen, Weißwasser, Hoyerswerda, Kamenz, Löbau und Zittau

Über den Mobilien Vertrieb

Der Mobile Vertrieb der Deutschen Bank bietet Unternehmerpersönlichkeiten den notwendigen Raum zur Entfaltung. Wir sind Ihr starker Partner für eine erfolgreiche Selbstständigkeit. Mit über 25 Jahren Erfahrung ist der Mobile Vertrieb der Deutschen Bank der hochwertigste mobile Bankenvertrieb Deutschlands. Rund 1.400 selbstständige Finanzberaterinnen und Finanzberater sind heute Ansprechpartner für die Kunden der Deutschen Bank.

Über diese Position

Sie sind der qualifizierte Ansprechpartner für Neu- und Bestandskunden im anspruchsvollen Feld der Finanzdienstleistungen. Wenn Sie das Zeug zum erfolgreichen Unternehmer sowie den passenden Weitblick haben und sich in dieser faszinierenden Branche entfalten wollen, bieten wir Ihnen ausgezeichnete Perspektiven für Ihre Karriere.

Ihre Aufgaben

- Sowohl für Privat- als auch für Geschäftskunden sind Sie der kompetente Berater hinsichtlich unserer Produktpalette sowie der Produkte unserer Premium-Partner.
- Sie beraten Kunden entsprechend Ihrer Qualifikation und Ihrer konkreten Vorkenntnisse.
- Sie gewinnen neue Kunden hinzu, binden Bestandskunden langfristig und entwickeln unser Finanzberatungsgeschäft stetig weiter.

Ihre Qualifikationen

- Ihre Basis ist ein Studium der Wirtschaftswissenschaften oder eine Ausbildung zum Bankkaufmann, Versicherungskaufmann bzw. Fachberater für Finanzdienstleistungen.
- Sie sind ein erfahrener Spezialist in einer oder in mehreren Produktparten des Themengebiets Finanzdienstleistungen.
- Auf persönlicher Ebene punkten Sie mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick, unternehmerischem Weitblick und einer hohen Eigeninitiative.



Jetzt bewerben:
finanzberater.deutsche-bank.de

Robert Zernisch
Tel. +49 351 27047-68, Mobil +49 172 8704371

Der Mobile Vertrieb der Deutschen Bank beschäftigt in Deutschland Talente aus 27 Nationen. Miteinander. Vielfältig. Stark.